

## Avangate assure la réussite du magasin de logiciels Intel® Business Exchange en France

*Les vendeurs de logiciels du monde entier bénéficient désormais d'un nouveau canal de vente sécurisé pour vendre des logiciels aux pays européens*

**Amstelveen (Pays-Bas) – Le 28 mai 2009** - Avangate, le fournisseur de services complets de distribution et de solutions de gestion de revente de logiciels électroniques, a annoncé aujourd'hui le lancement du magasin de logiciels Intel® Business Exchange en France, [www.intel.fr/ibx](http://www.intel.fr/ibx), venant compléter le lancement de la place de marché d'Intel en Europe, inaugurée le 14 mai avec le magasin de logiciels Intel® Business Exchange au Royaume-Uni ([www.intel.co.uk/ibx](http://www.intel.co.uk/ibx)) et en Allemagne

([www.intel.de/ibx](http://www.intel.de/ibx)). Pour ce service, Avangate fournit l'hébergement, la facturation et l'exécution des processus.



La plate-forme de commerce électronique d'Avangate est le moteur principal d'Intel® Business Exchange en Europe; les vendeurs de logiciels vendant des produits via les magasins Intel® Software bénéficient des services d'Avangate à tous les niveaux, du traitement transactionnel fiable à l'assistance à l'acheteur en ligne, en passant par la livraison rapide de logiciels électroniques. La plate-forme d'Avangate est également équipée d'une puissante console de gestion pour une gestion de produit aisée, un accès total aux informations sur les clients finaux et des comptes-rendus de vente en temps réel. Les clients finaux, qu'ils soient des entreprises ou des consommateurs, profitent d'une expérience de shopping conviviale et de plusieurs options de paiement, complétées par une assistance par téléphone et par e-mail 24 h/24, 7 j/7 de la part d'Avangate pour les problèmes de paiement et de commande.

*«Avangate est depuis le début un partenaire idéal pour le développement de ce service. La perspicacité, la flexibilité et l'engagement de l'équipe se sont avérés inestimables pour la réussite de la création des trois sites d'Intel® Business Exchange à travers l'Europe. Avangate continuera à jouer un rôle crucial dans le succès de cette initiative à l'avenir.»* a déclaré Wolfgang Petersen, Directeur SSG – Division des relations avec les développeurs, chez Intel EMEA.

*«Avangate est enthousiaste à l'idée de participer à cet important projet et de gérer toutes les opérations en lien avec les magasins de logiciels Intel® Business Exchange en Europe. C'est aussi l'occasion de démontrer l'étendue, l'évolutivité et la flexibilité de notre solution de commerce électronique et notre capacité à nous trouver à la pointe des dernières tendances de la distribution de logiciels en ligne.»* a commenté Carmen Sebe, PDG d'Avangate. *«Nous sommes également impatients d'offrir à nos clients actuels un accès immédiat à un canal de vente supplémentaire qui tire parti de la grande marque Intel pour vendre des logiciels en ligne en Europe. Cette action est étroitement liée à notre stratégie de présenter des vendeurs qui proposent des services de marketing haut de gamme couvrant une exposition localisée pour leurs produits.»*

Pour devenir vendeurs dans les magasins de logiciels Intel® Business Exchange, les éditeurs de logiciels doivent s'inscrire sur <http://www.avangate.com/ibx>. Les clients d'Avangate disposent de tous les processus d'entreprise et de l'intégration de la plate-forme avec l'Intel® Business Exchange.

### À propos d'Intel

Intel (NASDAQ: INTC), numéro un mondial du circuit intégré et du semi-conducteur, Intel met au point des

technologies, élabore des produits et entreprend des actions pour faire progresser en permanence les modes de vie et de travail. Des informations complètes sur la société sont disponibles sur le site Internet d'Intel à partir de la page [www.intel.fr](http://www.intel.fr) ou [blogs.intel.com](http://blogs.intel.com).

### ***À propos d'Avangate***

Avangate fournit des solutions de distribution et de gestion de revente de logiciels électroniques en aidant les vendeurs de logiciels du monde entier à vendre et à promouvoir leurs logiciels en ligne ainsi que sur les canaux et les réseaux de distribution.

Conçue pour les ventes de logiciels, l'offre de l'entreprise comprend une plate-forme sécurisée dotée d'un maximum de fonctions, des services de marketing Web axés sur les résultats, un réseau de sociétés affiliées et le système de gestion de revente ARMS. Le savoir-faire d'Avangate dans le domaine des logiciels peut aider les vendeurs à accroître leur visibilité sur Internet, à maximiser l'accès à des canaux de vente supplémentaires et à générer des ventes de logiciels en ligne et hors ligne.

Pour de plus amples informations, visitez le site Internet de l'entreprise : [www.avangate.com](http://www.avangate.com) ainsi que son blog : <http://blog.avangate.com/>

### ***Contact presse***

Pour toute demande d'interview ou autres questions presse concernant Avangate, veuillez contacter :

Delia Ene, Spécialiste des communications marketing  
Tél.: +31 20 890 8080 E-mail: [press@avangate.com](mailto:press@avangate.com)

---

#### **Avangate B.V.**

Amstelveen (Pays-Bas)  
Tél.: +31 20 890 80 80

#### **Avangate Inc.**

Mountain View CA. (États-Unis)  
Tél.: (650) 943-2447

[info@avangate.com](mailto:info@avangate.com)  
[www.avangate.com](http://www.avangate.com)

■ **membre du Groupe GECAD,**  
**fournisseur de solutions informatiques novatrices dans le monde entier depuis 1992**